

Actualizado

Guía de planeamiento

de Anfitrión(as)



¿Qué es un Encuentro de Bienestar?



Un **Encuentro de Bienestar** es una reunión que típicamente se hace en la casa de él/la Anfitrión(a). Él/la Anfitrión(a) invita a sus amistades y a un(a) Consultor(a) SwissJust, quien hace una demostración de los productos Just. Dependiendo de las ventas logradas, él/la Anfitrión(a) puede recibir uno o más productos gratis!

Mis datos de contacto son:



 **SWISSJUST**
Chile

www.swissjustchile.com

¡Descubriendo tu necesidad!

Lo más importante es descubrir cuáles son las necesidades en común, tanto tuyas y de tus amistades. Ayúdate con las Tarjetas de Detección de Necesidades que tiene tu Consultor(a).

¡Mira lo que Just te entrega como **solución natural** a tu necesidad!



¡Hacer un **Encuentro de Bienestar** es bien sencillo!

Es un momento de diversión que lleva sólo una hora y media junto a tus amistades, donde se prueban las soluciones, se relajan, divierten y aprenden sobre los efectos benéficos de los aceites esenciales naturales.

¡Más de 10 temas diferentes para disfrutar y divertirse con tus amistades!

Elige un tema para tu Encuentro de Bienestar: Mira nuestro abanico que contiene los distintos temas y selecciona el más afín contigo y tus amistades.



Encuentro de Bienestar

¡Tus productos gratis!

Dentro de todas las soluciones naturales que Just te ofrece, en tu caso puedes usar las siguientes:

¡Tus productos Gratis!

Alguno o todos ellos pueden ser para ti en forma GRATUITA, sólo debes ser Anfitrión(a) de un exitoso **Encuentro de Bienestar!**

¡Cuanto más exitoso sea tu **Encuentro de Bienestar**, mayor cantidad de productos Just puedes ganar!

Venta Público

\$117.000 - \$175.000

\$175.001 - \$290.000

\$290.001 o más

Incentivo para la Anfitriona en productos

10% de la venta en productos gratis (\$11.700 - \$17.500 en productos)

15% de la venta en productos gratis (\$26.250 - \$43.500 en productos)

20% de la venta en productos gratis (desde \$58.000 en productos)

Para acceder al premio deben haber comprado al menos tres personas en el **Encuentro de Bienestar**, además recibirás un llamado, el cual debes atender, de parte de la compañía para felicitarte por ser nuestra Anfitriona!

Listado

de mis invitados

¿A quiénes conoces?

¡Escribe en cada una de las categorías el nombre de 6 personas que puedes invitar para lograr un Spa fabuloso! ¡Tus amigos(as) te lo agradecerán!

Diagrama centralizado con un círculo púrpura que dice "Mi Círculo Social". Se conectan a él seis tarjetas rectangulares con encabezados de colores y líneas de texto para escribir nombres:

- VECINOS** (tarjeta verde)
- AMIGOS** (tarjeta roja)
- FAMILIARES** (tarjeta amarilla)
- PERSONAS QUE CONOZCO POR MIS HIJOS** (tarjeta rosa)
- CLUBS Y ACTIVIDADES RELIGIOSAS** (tarjeta verde)
- COMPAÑEROS DE TRABAJO** (tarjeta azul)

¡Mira nuestro catálogo y selecciona tus productos favoritos!. Luego, revisa la tabla con los Premios para Anfitrión(as) y determina las ventas necesarias para recibir, gratis todos aquellos productos que elegiste. ¡Así sabrás también cuántos asistentes necesitas para tu Encuentro de Bienestar!

Artículo	Precio

Recibe todos estos productos **GRATIS** con ventas totales de \$

Considera el trabajo de Consultor(a) como una muy buena posibilidad de obtener un buen ingreso, tener tiempo para tus actividades, conocer gente y lo más lindo: **brindar bienestar!**

Fecha de mi Encuentro

Día:

Hora:

Lugar:

Tema:

¡Tips para un Encuentro de Bienestar exitoso!

- 1 Prepara un listado de amistades a tu encuentro:** Como estamos conscientes que consensuar en una fecha no es tarea fácil, te recomendamos invitar entre 10 y 15 personas, para así asegurarte que al menos entre 4 a 8 asistan.
- 2 Llama tú a tus amistades:** Te sugerimos llames por teléfono a cada uno de tus invitados y en forma entusiasta los convides. Si bien los emails son una forma práctica de contactarse, muchas veces no son abiertos en el tiempo y podría perderse tu invitación.



¿Cómo invitar?...fácil!, "Hola Carola, habla Cristina!

Te estoy llamando pues me acordé de ti ya que tu y yo compartimos la misma necesidad en relación a (tema de Edb). Te quería invitar el próximo (día y hora), pues encontré la solución, y más encima una solución NATURAL!

Cuento contigo! Ah, y si quieres venir con alguien más, siéntete libre de invitarla! Te espero!"

- 3 Cuida los detalles del Encuentro de Bienestar:** Te sugerimos prever un lugar para el asesoramiento individual. Por otro lado si vas a servir un refrigerio, trata de que sea muy ligero y sírvelo en cuanto termine. Un momento indicado es durante los asesoramientos individuales.
- 4 ¡Recuérdale a las personas invitadas un día antes de que estás esperándolas!**
- 5 Pedidos de ausente:** Si alguien te comenta que no puede asistir, despierta su interés contándole un poco más en profundidad de los productos Just ya que tú se lo puedes solicitar a tu Consultor(a), sumando así más para tu producto gratis. Utiliza el catálogo y la lista de productos que te entregará tu Consultor(a).
- 6 Los productos solicitados te serán entregados el día:**, fecha en que tus invitados deberán haberte cancelado el saldo de su pedido en caso que lo hubiere.

Resumen y logros de tu Encuentro de Bienestar

Ventas:

Fechados:

Consultor(as) potenciales:

Si tú hubieras sido Consultor(a), en este evento tus ganancias hubieran sido de \$:

No lo pienses más, ¡Sé parte de Just hoy!