

Actualizado

# Guía de planeamiento

## de Anfitrión(as)



## ¿Qué es un Encuentro de Bienestar?



Un **Encuentro de Bienestar** es una reunión que típicamente se hace en la casa de él/la Anfitrión(a). Él/la Anfitrión(a) invita a sus amistades y a un(a) Consultor(a) SwissJust, quien hace una demostración de los productos Just. Dependiendo de las ventas logradas, él/la Anfitrión(a) puede recibir uno o más productos gratis!

Mis datos de contacto son:

---

---

---



 **SWISSJUST**  
Chile

[www.swissjustchile.com](http://www.swissjustchile.com)

# ¡Descubriendo tu necesidad!

Lo más importante es descubrir cuáles son las necesidades en común, tanto tuyas y de tus amistades. Ayúdate con las Tarjetas de Detección de Necesidades que tiene tu Consultor(a).

¡Mira lo que Just te entrega como **solución natural** a tu necesidad!



¡Hacer un **Encuentro de Bienestar** es bien sencillo!

Es un momento de diversión que lleva sólo una hora y media junto a tus amistades, donde se prueban las soluciones, se relajan, divierten y aprenden sobre los efectos benéficos de los aceites esenciales naturales.

¡Más de 10 temas diferentes para disfrutar y divertirse con tus amistades!

Elige un tema para tu Encuentro de Bienestar: Mira nuestro abanico que contiene los distintos temas y selecciona el más afín contigo y tus amistades.



## Encuentro de Bienestar

### ¡Tus productos gratis!

Dentro de todas las soluciones naturales que Just te ofrece, en tu caso puedes usar las siguientes:

### ¡Tus productos Gratis!

Alguno o todos ellos pueden ser para ti en forma GRATUITA, sólo debes ser Anfitrión(a) de un exitoso **Encuentro de Bienestar!**

¡Cuanto más exitoso sea tu **Encuentro de Bienestar**, mayor cantidad de productos Just puedes ganar!

Venta Público

\$117.000 - \$175.000

\$175.001 - \$290.000

\$290.001 o más

Incentivo para la Anfitriona en productos

**10% de la venta en productos gratis** (\$11.700 - \$17.500 en productos)

**15% de la venta en productos gratis** (\$26.250 - \$43.500 en productos)

**20% de la venta en productos gratis** (desde \$58.000 en productos)

Para acceder al premio deben haber comprado al menos tres personas en el **Encuentro de Bienestar**, además recibirás un llamado, el cual debes atender, de parte de la compañía para felicitarte por ser nuestra Anfitriona!

# Listado

## de mis invitados

### ¿A quiénes conoces?

¡Escribe en cada una de las categorías el nombre de 6 personas que puedes invitar para lograr un Spa fabuloso! ¡Tus amigos(as) te lo agradecerán!

Diagrama centralizado con un círculo púrpura que dice "Mi Círculo Social". Se conectan a él seis tarjetas rectangulares con encabezados de colores y líneas de texto para escribir nombres:

- VECINOS** (tarjeta verde)
- AMIGOS** (tarjeta roja)
- FAMILIARES** (tarjeta amarilla)
- PERSONAS QUE CONOZCO POR MIS HIJOS** (tarjeta rosa)
- CLUBS Y ACTIVIDADES RELIGIOSAS** (tarjeta verde)
- COMPAÑEROS DE TRABAJO** (tarjeta azul)

¡Mira nuestro catálogo y selecciona tus productos favoritos!. Luego, revisa la tabla con los Premios para Anfitrión(as) y determina las ventas necesarias para recibir, gratis todos aquellos productos que elegiste. ¡Así sabrás también cuántos asistentes necesitas para tu Encuentro de Bienestar!

| Artículo | Precio |
|----------|--------|
|          |        |
|          |        |
|          |        |
|          |        |
|          |        |

Recibe todos estos productos **GRATIS** con ventas totales de \$ .....

Considera el trabajo de Consultor(a) como una muy buena posibilidad de obtener un buen ingreso, tener tiempo para tus actividades, conocer gente y lo más lindo: **brindar bienestar!**

# Fecha de mi Encuentro

Día:

Hora:

Lugar:

Tema:

## ¡Tips para un Encuentro de Bienestar exitoso!

- 1 Prepara un listado de amistades a tu encuentro:** Como estamos conscientes que consensuar en una fecha no es tarea fácil, te recomendamos invitar entre 10 y 15 personas, para así asegurarte que al menos entre 4 a 8 asistan.
- 2 Llama tú a tus amistades:** Te sugerimos llames por teléfono a cada uno de tus invitados y en forma entusiasta los convides. Si bien los emails son una forma práctica de contactarse, muchas veces no son abiertos en el tiempo y podría perderse tu invitación.



**¿Cómo invitar?...fácil!**, "Hola Carola, habla Cristina!

*Te estoy llamando pues me acordé de ti ya que tu y yo compartimos la misma necesidad en relación a (tema de Edb). Te quería invitar el próximo (día y hora), pues encontré la solución, y más encima una solución NATURAL!*

*Cuento contigo! Ah, y si quieres venir con alguien más, siéntete libre de invitarla! Te espero!"*

- 3 Cuida los detalles del Encuentro de Bienestar:** Te sugerimos prever un lugar para el asesoramiento individual. Por otro lado si vas a servir un refrigerio, trata de que sea muy ligero y sírvelo en cuanto termine. Un momento indicado es durante los asesoramientos individuales.
- 4 ¡Recuérdale a las personas invitadas un día antes de que estás esperándolas!**
- 5 Pedidos de ausente:** Si alguien te comenta que no puede asistir, despierta su interés contándole un poco más en profundidad de los productos Just ya que tú se lo puedes solicitar a tu Consultor(a), sumando así más para tu producto gratis. Utiliza el catálogo y la lista de productos que te entregará tu Consultor(a).
- 6 Los productos solicitados te serán entregados el día:** ....., fecha en que tus invitados deberán haberte cancelado el saldo de su pedido en caso que lo hubiere.

## Resumen y logros de tu Encuentro de Bienestar

Ventas:

Fecha(s):

Consultor(as) potenciales:

Si tú hubieras sido Consultor(a), en este evento tus ganancias hubieran sido de \$: .....

No lo pienses más, ¡Sé parte de Just hoy!